

Eine wirksame Lösung

Eine Lösung, die sofort greift und nachhaltig wirksam ist.

Sie können entscheiden: zwischen Management-Beratung und Interim-Management. Gute Unternehmensberater liefern Ihnen saubere Analysen und schlüssige Konzepte. Doch Analysen und Konzepte sind noch keine Lösung.

Erfahrene Interim-Manager bringen ihre Management-Kapazität in die Umsetzung ein. Aber nehmen sie die erarbeiteten Konzepte auf? Denken sie Konzepte dynamisch weiter? Können Sie es sich überhaupt erlauben, zweistufig vorzugehen?

In unserer zunehmend dynamisch-komplexen Wirtschaft müssen Konzepte ständig „on-the-run“ geschärft werden. Und erst Umsetzungsschritte zeigen, ob der definierte Weg richtig ist. Somit sind sie eine notwendige Voraussetzung für den Proof-of-Concept.

*Segler wissen, dass Manöver nur gelingen,
wenn eine gewisse Geschwindigkeit gefahren wird.*

Deshalb brauchen Sie beides gleichzeitig:
Sie brauchen einen analyse- und konzeptsicheren, pragmatischen Umsetzer!

Mein Anspruch besteht darin,

- saubere Analysen und wirklich weiterführende, schlüssige Konzepte zu erarbeiten, wie Sie sie von namhaften Consulting-Unternehmen erwarten dürfen, sowie
- mit umfassender Projekt- und Führungserfahrung die zügige Umsetzung anspruchsvoller Veränderungen sicher zu bewältigen.

Ich agiere als Manager und Consultant. Gleichzeitig.

Unsere Leistungen auf einen Blick:

Management-Leistungen

Ich bringe meine Management-Kapazität und -Erfahrung zeitlich befristet in Unternehmen ein, um anspruchsvolle Veränderungen professionell, zügig und ergebnisorientiert umzusetzen. Je nach Aufgabenstellung und Rahmenbedingungen stehe ich meinen Klienten formal entweder als Interim-Manager in Linienverantwortung oder als Unternehmensberater zur Verfügung. Fordern Sie mich für folgende Zielsetzungen:

- Ergebnisverbesserung durch
 - Operative Restrukturierungen
 - Prozessoptimierung
 - Ausbau der Geschäftsaktivität
- Bewältigung akuter Krisen, Turnaround-Management
- Interimistische Unternehmensführung zur Überbrückung von Management-Vakanzen

Unternehmensvermittlung

Mit meinem Team vermittele ich Unternehmen oder Unternehmensteile, von denen sich Gesellschafter trennen möchten, an Käufer, die durch den Erwerb strategische, operative oder auch finanzielle Vorteile erschließen können. Wir suchen auch gezielt nach passenden Beteiligungen für Investoren. Dies sind unsere Leistungen:

- Unternehmenswertermittlung
- Erstellung aussagekräftiger Unternehmens-Exposés
- Zuführung von Unternehmen
- Vermittlung von Kaufinteressenten
- Führung von Due-Diligence-Prozessen
- Verhandlungsbegleitung
- Gestaltung von Transaktionsverträgen

Analysen – Konzepte – Gutachten

Für die Freigabe von Investitionen und Budgets, Restrukturierungen und Kreditentscheidungen werden fundierte Entscheidungsgrundlagen verlangt. Ich erstelle maßgeschneiderte und aussagekräftige Analysen, Konzepte und Gutachten für Gesellschafter, Banken und weitere Zielgruppen. Hierzu zählen insbesondere:

- Sanierungsgutachten und Fortführungsprognosen nach IDW S6
- SystemScan – eine systemorientierte Unternehmensanalyse
- Entscheidungsgrundlagen
- Analysen und Konzepte zur Effizienzsteigerung
- Unternehmensbewertungen nach IDW S1

