

Sie möchten Ihr Unternehmen veräußern?



Sie tragen unternehmerische Verantwortung – auch über Ihre aktive Zeit im Unternehmen hinaus: Sie tragen diese Verantwortung sowohl für die Fortführung Ihres Unternehmens und für Ihre Belegschaft als auch für die finanzielle Altersabsicherung Ihrer Familie.

Werden Unternehmensnachfolgeprojekte zu spät angegangen, kann kein optimales Ergebnis erreicht werden und Wert geht unnötig verloren, da

- **steueroptimale Nachfolgeregelungen Zeit brauchen,**
- **Kaufinteressenten im Gegensatz zum Verkäufer auf den Kauf verzichten können, da diese nicht unter Zeitdruck stehen und wählen können sowie**
- **der Verkaufspreis als Zukunftserfolgswert des Unternehmens ermittelt wird. Je später eine Unternehmensnachfolge eingeleitet wird, desto weniger können die Treiber des Zukunftserfolgswertes beeinflusst werden.**

Deshalb muss eine Unternehmensnachfolge gut geplant und professionell geführt werden. Folgende Aspekte sind dabei besonders wichtig:

1. Um ein Unternehmen übertragbar zu machen, muss es von der Person des Gesellschafters bzw. den Personen der Gesellschafter unabhängig werden.
2. Um den Veräußerungserlös zu optimieren, muss der Unternehmenswert gezielt entwickelt werden.
3. Die Suche nach Kaufinteressenten sollte sich auf solche konzentrieren, die durch den Erwerb Ihres Unternehmens strategische Vorteile oder Synergieeffekte erschließen können, weil sowohl deren Interesse als auch deren Zahlungsbereitschaft tendenziell höher ist.
4. Steuerliche und rechtliche Effekte sind sorgfältig zu durchdenken.
5. Die Käufersuche sollte so lange wie möglich anonym erfolgen, um den Markt nicht zu irritieren.
6. Der Verkaufsprozess sollte systematisch strukturiert, straff geführt und zügig zum Abschluss gebracht werden.
7. Die Käufersuche sollte Sie zeitlich nicht zu stark binden.

Unsere Kompetenz besteht in der stabilitätsfördernden und wertsteigernden Unternehmensentwicklung und im strukturierten Prozess der Unternehmenstransaktion:

Wir helfen unseren Klienten,

- ihre Unternehmen auf eine Nachfolgeregelung vorzubereiten sowie
- den Wert ihrer Unternehmen gezielt zu steigern.

Außerdem strukturieren und begleiten wir Unternehmensnachfolgeprozesse

- von der Ermittlung eines Rahmens für einen realistischen Verkaufspreis
- über die Erstellung aussagekräftiger und ansprechender Exposés,
- die anonyme Suche nach geeigneten Kandidaten, die das Unternehmen in Ihrem Sinne fortführen möchten,
- die Due-Diligence,
- die Verhandlung und die Gestaltung des Kaufvertrages inklusive der Anlagen
- bis zum erfolgreichen Closing.

Machen Sie die Unternehmensnachfolge zu Ihrem strategischen Projekt, in dem wir Sie gern unterstützen!



Dr. Werner Boysen



Werner Hinrichs



Ingmar van der Meulen



RA Volkmar Baaden



Mareile Wölwer

Unser erfahrenes Team von Professionals erarbeitet gern gemeinsam mit Ihnen eine schlüssige Gesamtlösung, die alle persönlichen, sachlichen, finanziellen, rechtlichen und steuerlichen Aspekte ausgewogen berücksichtigt.

Was Sie von uns erwarten können:

- **einen professionellen und engagierten persönlichen Einsatz**
- **zu fairem, erfolgsorientiertem Preis ohne Überraschungen.**

Wenn Sie sich mit dem Gedanken der Nachfolgeregelung befassen, setzen Sie sich gern mit uns in Verbindung!

Ihr Team für die Nachfolgeregelung – im Klostergut Besselich in Urbar am Rhein.

